

# Detailinformationen

## Growth Navigator

Der **Growth Navigator** ist ein praxisorientiertes Wachstumsprogramm für Startups, die bereits am Markt sind und den nächsten Entwicklungsschritt planen. Das Programm unterstützt Ihr Team dabei, strategische Prioritäten zu setzen, Wachstumshindernisse zu erkennen und konkrete Schritte in Richtung Skalierung umzusetzen.

Pro Jahr können Sie aus vier thematischen Blocks (Product Market-Alignment, Sales & Go-to-Market, Investment & Finanzierung und Operational Excellence & Organisation) auswählen. Zu jedem Thema bekommen Sie fachlichen Input, tauschen sich mit anderen wachstumsorientierten Gründer\*innen aus und nehmen an persönlichen Coachings durch unsere Expert\*innen teil.

Dabei sind sie ganz flexibel: Sie können sich für alle vier Themen bewerben oder für jene, die gerade für Ihr Unternehmen am wichtigsten sind.

### Sprint 1: Product–Market Alignment

- **Basis:** Ein klarer Product–Market Fit ist die Grundlage für nachhaltiges Wachstum. In diesem Sprint setzen Sie sich intensiv mit ihrem Angebot, ihren Zielgruppen und ihrem Nutzenversprechen auseinander.
- **Ziel:** Sie lernen, wie Sie Kundenfeedback systematisch nutzen und das eigene Produkt oder den eigenen Service strategisch weiterentwickeln. Im Anschluss an das Programm haben Sie eine belastbare Basis für ihr Unternehmenswachstum geschaffen und können fundierte Entscheidungen für Ihre nächsten Schritte treffen.
- **Nutzen:** Mehr Klarheit über Markt und Kund\*innen, ein geschärftes Wertversprechen und eine solide Grundlage für die Skalierung.

### Sprint 2: Sales & Go-to-Market

- **Basis:** Wachstum erfordert strukturierte und wiederholbare Vertriebsprozesse. Dieser Sprint fokussiert sich auf Vertriebsstrategien, Go-to-Market-Ansätze und die professionelle Weiterentwicklung Ihrer Sales-Strukturen.
- **Ziel:** Sie haben nach dem Programm ein Bild davon, wie Sie Ihre Kund\*innen gezielt erreichen, Umsätze steigern und Ihre Vertriebsaktivitäten effizient organisieren können – abgestimmt auf Ihre jeweilige Wachstumsphase.
- **Nutzen:** Klarere Vertriebsstrategien, besser priorisierte Sales-Aktivitäten und mehr Sicherheit bei der Skalierung ihrer Umsatzmodelle.

### Sprint 3: Investment & Finanzierung

- **Basis:** In einem wachsenden Unternehmen steigen auch die Anforderungen an Finanzierung und Investitionsentscheidungen. In diesem Sprint setzen Sie sich mit Finanzierungsoptionen, Investor-Readiness und strategischer Vorbereitung auf Gespräche mit Investor\*innen auseinander.
- **Ziel:** Nach dem Programm können Sie das eigene Geschäftsmodell verständlich vermitteln, Ihre finanzielle Planung schärfen und fundierte Entscheidungen für den nächsten Finanzierungsschritt treffen.

#### **Sprint 4: Operational Excellence & Organisation**

- **Basis:** In diesem Sprint widmen Sie sich organisatorischen Fragen, Prozessen und der Weiterentwicklung Ihrer Teams und Abläufe.
- **Ziel:** Nach dem Sprint wissen Sie wie Sie Ihr Unternehmen effizient aufstellen, Verantwortlichkeiten klären und operative Komplexität beherrschbar halten, um weiteres / stärkeres Wachstum zu ermöglichen.
- **Nutzen:**  
Stärkere interne Strukturen, effizientere Prozesse und mehr organisatorische Stabilität für die nächste Wachstumsphase.
- **Nutzen:**  
Bessere Vorbereitung auf Finanzierungsrunden, klarere finanzielle Zielbilder und mehr Sicherheit im Umgang mit Investor\*innen.

Im Rahmen des Growth Navigator können die Teilnehmer\*innen Coachingleistungen in Anspruch nehmen. Diese Leistung ist eine Förderung und stellt eine De-minimis-Beihilfe im Sinne der Verordnung (EU) Nr. 2023/2832 der Kommission vom 13. Dezember 2023 über die Anwendung der Artikel 107 und 108 des Vertrages über die Arbeitsweise der Europäischen Union auf die De-minimis-Beihilfen dar<sup>1</sup>. Die Teilnehmer\*innen, die Coachingstunden in Anspruch nehmen, verpflichten sich somit zur Abgabe einer De-minimis-Erklärung gemäß angeschlossenem Muster.

#### **Rückfragen**

Martin Wolf

Startups & Gründer\*innen

[mwolf@wirtschaftsagentur.at](mailto:mwolf@wirtschaftsagentur.at)

---

<sup>1</sup> Hinweis zu De-minimis: De-minimis-Beihilfen gemäß Verordnung (EU) 2023/2832 der Kommission vom 13. Dezember 2023 über die Anwendung der Artikel 107 und 108 EG-Vertrag auf De-minimis-Beihilfen (Amtsblatt L, 2023/2832 vom 15.12.2023) - gilt bis 31.12.2030. Der Gesamtbetrag der einem einzigen Unternehmen von einem Mitgliedstaat gewährten De-minimis-Beihilfen darf in einem Zeitraum von drei Jahren 300.000 EUR nicht überschreiten. Die drei Jahre werden rollierend ab Gewährung einer De-minimis Förderung berechnet. Als Gewährung gilt der Zeitpunkt, zu dem das Unternehmen nach dem geltenden nationalen Recht einen Rechtsanspruch auf die Beihilfe erwirbt, und zwar unabhängig davon, wann die De-minimis-Beihilfe ausbezahlt wird.

# Bedingungen für die Teilnahme am Growth Navigator

welches von der Wirtschaftsagentur Wien. Ein Fonds der Stadt Wien. (im Folgenden kurz „Wirtschaftsagentur Wien“ genannt), veranstaltet und aus EFRE-Mitteln kofinanziert wird:

## 1. Allgemeines zur Bewerbung

- Teilnahmeberechtigt sind Wiener Unternehmen und Wiener Startups, die bereits gegründet haben und nicht älter als 5 Jahre sind.
- Teilnahmeberechtigt sind nur Unternehmen und Startups, die einen Unternehmensstandort in Wien haben.
- Voraussetzung für die Bewerbung ist, die Unternehmensphase sowie das eigene Geschäftsmodell offen zu legen und gegebenenfalls als Fallbeispiel für den Workshop zur Verfügung zu stellen.
- Pro Unternehmen bzw. Startup ist eine Bewerbung möglich.
- Sollte nach erfolgter Zusage die Teilnahme am Growth Navigator aus irgendeinem Grund nicht möglich sein, ist dies unverzüglich mitzuteilen, damit Bewerber von der Warteliste nachrücken können.
- Die Programmpunkte sind verbindlich zu besuchen, die Anwesenheit wird kontrolliert. Wenn die Anwesenheit am Kick-off unterbleibt, ohne, dass ein wichtiger Entschuldigungsgrund vorliegt (z.B. Krankheit), rückt automatisch der nächste Bewerber von der Warteliste vor. Darüber hinaus hat die Abwesenheit ohne wichtigen Grund den Ausschluss vom Programm zur Folge.
- Zulässige Bewerbungssprachen sind Deutsch oder Englisch.
- Die Workshops und andere Gruppenveranstaltungen werden mehrheitlich in Deutsch abgehalten. Einzelne Workshops können auch in englischer Sprache erfolgen. Für das Coaching kann die Sprache individuell mit dem Coach abgesprochen werden (Deutsch oder Englisch).
- Bewerberinnen und Bewerber müssen das 18. Lebensjahr vollendet haben.
- Berücksichtigt werden nur termingerecht und vollständig ausgefüllte Bewerbungen, die durch den Erhalt eines E-Mails bestätigt wurden.
- Nicht teilnahmeberechtigt sind
  - Personen, die am Unternehmensgründungsprogramm (UGP) des AMS teilnehmen,
  - Mitarbeitende der Wirtschaftsagentur Wien – sowie deren Angehörige,
  - Mitarbeitende der mit der Wirtschaftsagentur Wien rechtlich verbundenen Unternehmen
  - sowie Personen und Unternehmen, die in die Ausführung oder Abwicklung des Programms „Growth Navigator“ involviert sind.

Bewerbungen, die diese Teilnahmebedingungen nicht erfüllen, können nicht weiter berücksichtigt werden und sind folglich von der Teilnahme am Growth Navigator ausgeschlossen.

## 2. Format der Bewerbung

- Das Bewerbungsformular ist ausschließlich über die Plattform Leadpicker vollständig zu befüllen.
- Im Bewerbungsformular ist eine Zwischenspeicherung beim Ausfüllen der einzelnen Felder nicht möglich.
- Die Bewerbung per Post ist nicht möglich.
- Persönliche Kontaktdaten werden nicht der Öffentlichkeit zugänglich gemacht.
- Die im Rahmen der Teilnahme am Growth Navigator erfassten personenbezogenen Daten werden ausschließlich zum Zwecke der Abwicklung dieses Formats erhoben, verarbeitet und genutzt, soweit nicht die Wirtschaftsagentur Wien aus gesetzlichen Gründen zur Datenverwendung berechtigt bzw. verpflichtet ist.

- Die zum Growth Navigator zugelassenen Teilnehmer\*innen sind mit der Veröffentlichung ihres Namens und Bildes (zB online oder in Printformaten) einverstanden.
- Die Verwendung von personenbezogenen Daten von Bewerbern und Teilnehmenden zu Werbezwecken bedarf der ausdrücklichen Zustimmung der betreffenden Person.
- Erhobene und verarbeitete Daten werden nach Ablauf der gesetzlichen Verjährungsfrist gelöscht bzw. anonymisiert.
- Die Wirtschaftsagentur Wien übernimmt keine Haftung für die Rechtzeitigkeit, Richtigkeit oder die Vollständigkeit der elektronisch übermittelten Bewerbungen und für allenfalls aufgetretene Fehler, Störungen oder Schäden.

### 3. Auswahlkriterien

- Innovation
- Skalierungspotential
- Potential des Geschäftsmodells
- Potential des Teams zur unternehmerischen Weiterentwicklung
- Gesellschaftlicher und ökologischer Impact
- Bereitschaft, das eigene Geschäftsmodell und Ideen einzubringen, sich auszutauschen, zu vernetzen und interaktiv zu arbeiten und zu lernen.

Aus den gültigen Bewerbungen werden von einer fachkundigen Jury bis zu 15 Unternehmen pro Sprint des Growth Navigator ausgewählt, die hinsichtlich ihrer Auswahl auf eine diverse Zusammensetzung der Gruppe achten wird, damit alle Teilnehmer\*innen vom Growth Navigator letztlich profitieren können.

### 4. Sonstiges

- Um am Growth Navigator teilnehmen zu können, müssen die Teilnahmebedingungen gelesen, verstanden und akzeptiert werden.
- Die Wirtschaftsagentur Wien ist berechtigt, alle Angaben der Teilnehmenden zu verifizieren und bestätigen zu lassen, und zwar durch Rücksprache und/oder gegebenenfalls durch Vorlage der entsprechenden Nachweise.
- Sollten unerwartete Ereignisse eintreten, die die Abwicklung des Programms gänzlich oder teilweise verhindern, behält sich die Wirtschaftsagentur Wien das Recht vor, die Bedingungen für den Growth Navigator jederzeit und ohne Vorankündigung zu ändern oder das Programm komplett oder in bestimmten Themenfeldern abzubrechen. Diesbezüglich ist ein Entschädigungsanspruch der Bewerber bzw. der Teilnehmenden gänzlich ausgeschlossen.
- Die Bewerber\*innen stimmen zu, dass die Wirtschaftsagentur Wien keinerlei Haftung für Verletzungen, Verluste, Kosten, Schäden oder Enttäuschungen jeglicher Art übernimmt, die ganz oder teilweise, unmittelbar oder mittelbar durch die Bewerbung entstehen.
- Bewerber\*innen, die unerlaubte Hilfsmittel verwenden oder versuchen, durch Manipulation ihre Chancen für die Teilnahme zu erhöhen oder andere Vorteile zu erlangen, werden von der Teilnahme automatisch ausgeschlossen. Rechtliche Schritte in Zusammenhang mit einer Manipulierung oder einem Missbrauch bleiben vorbehalten.
- Es besteht kein Anspruch auf Teilnahme am Growth Navigator.
- Sie sind damit einverstanden, dass Fotos, die bei Veranstaltungen im Rahmen des Growth Navigator erstellt werden, zur Darstellung der Aktivitäten der Wirtschaftsagentur Wien auf der Website und auch in Social Media Kanälen sowie in Printmedien veröffentlicht werden können.

#### Hinweis

Mit der Bewerbung werden diese Bedingungen akzeptiert. Es kommt österreichisches Recht unter Ausschluss der Kollisionsnormen zur Anwendung. Gerichtsstand ist das sachlich zuständige Gericht in Wien.

**Ansprechpersonen**

Martin Wolf

Startups & Gründer\*innen

[mwolf@wirtschaftsagentur.at](mailto:mwolf@wirtschaftsagentur.at)